



**PROGRAM ORIENTUES PËR PROVIMIN
E MATURËS SHTETËRORE PROFESIONALE 2015**

TEORIA PROFESIONALE E INTEGRUAR:

PROFILI MËSIMOR "BIZNES"

(Shkolla "Harry Fultz")

Janar, 2015

1. Udhëzime të përgjithshme

Ky program orientues ndihmon në përgatitjen e nxënësve të profilit “**Biznes**”, 4 vjeçar, për provimin me zgjedhje të detyruar “Teori profesionale e integruar” të Maturës Shtetërore Profesionale 2015. Ai synon orientimin e përgatitjes së nxënësve nëpërmjet përqendrimit në njohuritë dhe aftësitë më të rëndësishme të lëndëve teorike profesionale. Njëherazi, ndihmon edhe në verifikimin paraprak të përgatitjes përfundimtare të nxënësve sepse mundëson zhvillimin e testeve përmbledhëse. Programi orientues për provimin e “Teorisë profesionale të integruar” bazohet në:

- programet e lëndëve teorike profesionale të profilit “Biznes” (klasa e 10-të, e 11-të, e 12-të dhe e 13-të);
- Udhëzimin e përbashkët të MAS dhe MMSR nr. 2, datë 06.02.2015 “Për zhvillimin e provimeve të Maturës Shtetërore Profesionale 2015 në Republikën e Shqipërisë”.
- Rregulloren e Maturës Shtetërore 2015 në Republikën e Shqipërisë, miratuar me Urdhërin e Ministrit nr.61, datë 10.02.2015.

Në të përfshihen njohuritë dhe aftësitë më të rëndësishme të këtyre programeve dhe që janë në themel të formimit teorik profesional të nxënësit.

2. Udhëzime për zbatimin e programit

Ky program duhet shqyrtuar me kujdes sepse evidenton dhe përforcon njohuritë teorike, por dhe aftësitë e nxënësve për aplikimin e njohurive në situata të njohura e të reja, analizën dhe vlerësimin e këtyre situatave. Specialistët e përfshirë në hartimin e bankës së pyetjeve dhe tezës së provimit të kësaj lënde, nuk duhet të përfshijnë për vlerësim tema mësimore që nuk janë parashikuar në këtë program. Përgatitja e nxënësve për provim të bëhet në mënyrë të vazhdueshme dhe duke përdorur një larmi metodash dhe mjetesh.

Gjatë punës për përgatitjen e nxënësve për provimin me zgjedhje të detyruar “Teori profesionale e integruar” të Maturës Shtetërore Profesionale, është e rëndësishme që herë pas here mësuesi të zhvillojë teste të nxënësve të tij, me teste që mund t’i hartojë vetë duke u bazuar në modelet e mëparshme të testeve të Maturës Shtetërore për teorinë profesionale.

Testi për profilin mësimor “**Biznes**” do të ndërtohet në mënyrë të tillë ku të jenë të përfshira të tri nivelet e vështirësisë: niveli bazë, niveli mesatar dhe niveli i lartë. Njëkohësisht, edhe shpërndarja e pikëve në test do të jetë në varësi të përqindjeve që zë çdo nivel. Gjatë hartimit të njësive të testit duhet të mbahen parasysh kërkesat ndaj nxënësit, në kurrikulat përkatëse, të temave dhe çështjeve të përzgjedhura në këtë program.

Nxënësit duhet të kenë parasysh se lënda, e cila ka peshën më të madhe në këtë program orientues të Maturës Shtetërore Profesionale, në test do të përfaqësohet nga një numër më i madh pyetjesh.

3. Lëndët dhe temat përkatëse

Në programin orientues të provimit të “Teorisë profesionale të integruar” në kuadrin e provimit me zgjedhje të detyruar “Teori profesionale e integruar”, të Maturës Shtetërore Profesionale, për profilin mësimor “Biznes”, do të përfshihen programet e lëndëve profesionale të mëposhtëme:

1. Kontabilitet, kl.11 dhe kl.12.
2. Menaxhim, kl.12.
3. Marketing, kl.13.
4. Ekonomi, kl.12 dhe kl.13.

Tabela 1: Lëndët dhe peshat përkatëse në programin orientues

Nr	Lënda	Vëllimi i orëve për çdo lëndë	Peshat në %
1	Kontabilitet	116	40
2	Menaxhim	30	10
3	Marketing	46	16
4	Ekonomi	99	34
	TOTALI	291	100%

Temat dhe çështjet, sipas lëndëve, janë:

1. Kontabilitet (116 orë)

1.1. Kontabilitet, kl. 11 (105 orë)

Tema 1: Nisja e një vetëpronësie (6 orë)

1. Biznesi si një shërbim, ekuacioni kontabël.
2. Biznesi si një shërbim, ekuacioni kontabël.
3. Transaksionet kryesore në një biznes.
4. Transaksionet kryesore në një biznes.
5. Bilanci kontabël
6. Bilanci kontabël

Tema 2: Ndryshimet që ndikojnë në kapitalin e pronarit (3 orë)

1. Regjistrimi i transaksioneve që ndikojnë në kapitalin e pronarit (Të ardhurat nga shitja. Pagesa e shpenzimeve. Tërheqje për përdorim personal nga kapitali i pronarit.).
2. Regjistrimi i transaksioneve që ndikojnë në kapitalin e pronarit (Të ardhurat nga shitja. Pagesa e shpenzimeve. Tërheqje për përdorim personal nga kapitali i pronarit.).
3. Regjistrimi i transaksioneve që ndikojnë në kapitalin e pronarit (Të ardhurat nga shitja. Pagesa e shpenzimeve. Tërheqje për përdorim personal nga kapitali i pronarit.).

Tema 3: Analizimi i transaksioneve në debi dhe kredi (4 orë)

1. Llogaria në formë T-je, debia dhe kredia.
2. Llogaria në formë T-je, debia dhe kredia.
3. Regjistrimi i transaksioneve në debi dhe kredi.
4. Regjistrimi i transaksioneve në debi dhe kredi.

Tema 4: Regjistrimi i transaksioneve në ditar (4 orë)

1. Ditari, dokumentat që shërbejnë si burim regjistrimi në ditar.
2. Regjistrimi i transaksioneve të temës 4 në ditar.
3. Regjistrimi i transaksioneve të temës 4 në ditar.
4. Regjistrimi i transaksioneve të temës 4 në ditar.

Tema 5: Kalimi i regjistrimeve nga ditari në librin e llogarive (4 orë)

1. Njohja me librin e llogarive.
2. Regjistrimi i shumave në debi.
3. Regjistrimi i shumave në debi.
4. Kalimi i shumave nga ditari në librin e llogarive.

Tema 6: Sistemi i kontrollit (3 orë)

1. Sistemi i kontrollit në cash.
2. Plotësimi i një çeku.
3. Dokumenta të tjera bankare.

Tema 7: Bilanci për një biznes shërbimi. Forma. Vetëpronësi (11 orë)

1. Periudha fiskale ose viti fiskal.
2. Periudha fiskale ose viti fiskal.
3. Përgatitja e bilancit kontabël.
4. Përgatitja e bilancit kontabël.
5. Planifikimi i rregullimeve në bilanc ose në fletë pune.
6. Planifikimi i rregullimeve në bilanc ose në fletë pune.
7. Përgatitja e një flete pune.

8. Përgatitja e një flete pune.
9. Përgatitja e një flete pune.
10. Gjetja dhe korigjimi i gabimeve.
11. Gjetja dhe korigjimi i gabimeve.

Tema 8: Deklaratat financiare për një vetëpronësi (7 orë)

1. Deklarata e fitimit, zërat e hyrjeve dhe zërat e shpenzimeve që përfshihen në të.
2. Deklarata e fitimit, zërat e hyrjeve dhe zërat e shpenzimeve që përfshihen në të.
3. Fitimi neto, treguesit në %, analiza e fitimit.
4. Fitimi neto, treguesit në %, analiza e fitimit.
5. Fleta e Bilancit (zërat e mjeteve dhe të burimeve).
6. Fleta e Bilancit (zërat e mjeteve dhe të burimeve).
7. Fleta e Bilancit (zërat e mjeteve dhe të burimeve).

Tema 9: Regjistrimi i rregullimeve e mbyllja e të hyrave për një biznes shërbimi (9 orë)

1. Regjistrimi i rregullimeve ne dokumentat kontabël.
2. Regjistrimi i rregullimeve ne dokumentat kontabël.
3. Mbyllja e regjistrimeve.
4. Mbyllja e regjistrimeve.
5. Mbyllja e llogarisë humbje ose fitim.
6. Mbyllja e llogarisë humbje ose fitim.
7. Mbyllja e nje cikli për një biznes shërbimi.
8. Mbyllja e nje cikli për një biznes shërbimi.
9. Mbyllja e nje cikli për një biznes shërbimi.

Tema 10: Kontabiliteti i një biznesi tregtar, forma partnership (9 orë)

1. Përdorimi i ditarit special.
2. Përdorimi i ditarit special.
3. Blerjet, ditarizimi i tyre.
4. Blerjet, ditarizimi i tyre.
5. Pagesat në Cash, ditarizimi i tyre.
6. Pagesat në Cash, ditarizimi i tyre.
7. Pagesat në Cash, ditarizimi i tyre.
8. Transaksionet e tjera, ditar i zakonshëm.
9. Transaksione te tjera, ditar i zakonshëm.

Tema 11: Ditarizimi i shitjeve dhe shuma hyrëse në Cash duke përdorur ditarët e veçantë (5 orë)

1. Taksat e shitjeve, ditarizimi i shitjeve në llogari duke përdorur ditarin e hyrjeve në Cash.
2. Taksat e shitjeve, ditarizimi i shitjeve në llogari duke përdorur ditarin e hyrjeve në Cash.

3. Taksat e shitjeve, ditarizimi i shitjeve në llogari duke përdorur ditarin e hyrjeve në Cash.
4. Ditarizimi i transaksioneve të tjera duke përdorur ditarin e zakonshëm.
5. Ditarizimi i transaksioneve të tjera duke përdorur ditarin e zakonshëm.

Tema 12: Kalimi i regjistrimeve tek libri i llogarive, librat ndihmës (15 orë)

1. Regjistrimet, llogaritë kontrolluese.
2. Regjistrimet, llogaritë kontrolluese.
3. Vendosja e numrit të llogarive në regjistrin e llogarive ndihmëse.
4. Vendosja e numrit të llogarive në regjistrin e llogarive ndihmëse.
5. Vendosja e numrit të llogarive në regjistrin e llogarive ndihmëse.
6. Zhvendosja e regjistrimeve nga ditari i blerjeve, nga ditari i pagesave ne Cash tek librat kryesor dhe librat ndihmës.
7. Zhvendosja e regjistrimeve nga ditari i blerjeve, nga ditari i pagesave ne Cash tek librat kryesor dhe librat ndihmes.
8. Zhvendosja nga ditari në librin kryesor, kompletimi i librave ndihmës.
9. Zhvendosja nga ditari në librin kryesor, kompletimi i librave ndihmës.
10. Zhvendosja nga ditari në librin kryesor, kompletimi i librave ndihmës.
11. Shitjet dhe hyrjet ne Cash, zhvendosja e regjistrimeve përkatëse.
12. Shitjet dhe hyrjet ne Cash, zhvendosja e regjistrimeve përkatëse.
13. Shitjet dhe hyrjet ne Cash, zhvendosja e regjistrimeve përkatëse.
14. Kompletimi i llogarisë së hyrjeve dhe përfundimi i saj.
15. Kompletimi i llogarisë së hyrjeve dhe përfundimi i saj.

Tema 13: Përgatitja e borderove (8 orë)

1. Llogaritja e kohës se punës dhe pagesës totale.
2. Llogaritja e kohës se punës dhe pagesës totale.
3. Taksat qe paguajmë nga paga dhe ato për sigurim social.
4. Taksat qe paguajmë nga paga dhe ato për sigurim social.
5. Regjistrimi i borderove.
6. Regjistrimi i borderove.
7. Çeku i pagesave per punonjësit.
8. Regjistrimi i pagave te punonjësve.

Tema 14: Kontabilizimi i borderove dhe taksave në bordero (9 orë)

1. Analizimi i pagave të një borderoje.
2. Analizimi i pagave të një borderoje.
3. Ditarizimi dhe spostimi i pagesave te nje borderoje.
4. Ditarizimi dhe spostimi i pagesave te nje borderoje.
5. Taksat e punëdhënësit.
6. Regjistrimi i taksave të punëdhënësit.
7. Kontabilizimi i ndalesave për pagat.
8. Raportet për pagat.

9. Raportet për pagat.

Tema 15: Fleta e punës për një biznes tregtar

(8 orë)

1. Libri i llogarive dhe kompletimi i zhvendosjeve.
2. Libri i llogarive dhe kompletimi i zhvendosjeve.
3. Planifikimi dhe rregullimet në fletën e punës.
4. Planifikimi dhe rregullimet në fletën e punës.
5. Planifikimi dhe rregullimet në fletën e punës.
6. Kompletimi i një flete pune.
7. Kompletimi i një flete pune.
8. Kompletimi i një flete pune.

1.2: Kontabilitet kl.12

(11 orë)

Tema 1: Deklaratat financiare për një biznes të organizuar si partnership

(11 orë)

1. Deklaratat financiare, të ardhurat, shpenzimet, fitimi ose humbja.
2. Deklaratat financiare, të ardhurat, shpenzimet, fitimi ose humbja.
3. Deklaratat financiare, të ardhurat, shpenzimet, fitimi ose humbja.
4. Deklaratat financiare, të ardhurat, shpenzimet, fitimi ose humbja.
5. Deklarata e shpërndarjes së fitimit.
6. Deklarata e kapitalit të pronarit.
7. Fleta e bilancit.
8. Regjistrimi i rregullimeve dhe mbyllja e llogarive.
9. Regjistrimi i rregullimeve dhe mbyllja e llogarive.
10. Regjistrimi i rregullimeve dhe mbyllja e llogarive.
11. Regjistrimi i rregullimeve dhe mbyllja e llogarive.

2. Menaxhim

(30 orë)

Tema 1: Hyrje në menaxhim

(1 orë)

1. Principet e drejtimit.

Tema 2: Aftësia e marrjes së vendimeve

(3 orë)

1. Marrja e vendimeve, zgjidhja e problemeve.
2. Trajtimi racional për marrjen e vendimit.
3. Ambjenti i marrjes së vendimeve.

Tema 3: Bazat e planifikimit

(3 orë)

1. Procesi i planifikimit.
2. Objektivat dhe misioni i organizatës.
3. Objektivat dhe misioni i organizatës.

<u>Tema 4: Strategjia dhe drejtimi strategjik</u>	(4 orë)
1. Strategjia dhe nivelet e saj.	
2. Drejtimi strategjik, përgjegjësia ndaj tij.	
3. Procesi i drejtimit strategjik, formulimi strategjik.	
4. Procesi i drejtimit strategjik, formulimi strategjik.	
<u>Tema 5: Organizimi i punës</u>	(4 orë)
1. Arsyet për organizimin, ndarja e punës.	
2. Centralizimi drejt decentralizimit.	
3. Principet bazë të autoritetit.	
4. Uniteti i komandës.	
<u>Tema 6: Kuptimi i grupeve të punës</u>	(1 orë)
1. Pse krijohen grupet e punës dhe faktorët që ndikojnë në to.	
<u>Tema 7: Stafi</u>	(1 orë)
1. Planifikimi i burimeve njerëzore.	
<u>Tema 8: Zhvillimi i të punësuarve dhe menaxherëve</u>	(2 orë)
1. Veprimtaria dhe trajnimi i të punësuarve.	
2. Veprimtaria dhe trainimi i të punësuarve.	
<u>Tema 9: Motivimi</u>	(2 orë)
1. Kuptimi i motivimit dhe trajtimi shkencor i tij.	
2. Hierarkia e nevojave.	
<u>Tema 10: Lidershipi</u>	(3 orë)
1. Pushteti, autoriteti dhe drejtimi.	
2. Lidershipi dhe menaxhimi.	
3. Lidershipi dhe menaxhimi.	
<u>Tema 11: Drejtimi i konfliktit dhe i stresit</u>	(3 orë)
1. Konflikti, shkallët rritëse të tij.	
2. Analiza e konfliktit.	
3. Analiza e konfliktit.	
<u>Tema 12: Kontrolli</u>	(3 orë)
1. Kontrolli, procesi i kontrollit.	
2. Kontrolli, procesi i kontrollit.	
3. Kontrolli, procesi i kontrollit.	
3. Marketing	(46 orë)

Tema 1: Marketingu**(3 orë)**

1. Ç'është marketingu (elementet).
2. Manaxhimi i marketingut dhe filozofitë e tij.
3. Manaxhimi i marketingut dhe filozofitë e tij.

Tema 2: Tregjet**(15 orë)**

1. Modeli i sjelljes konsumatore.
2. Modeli i sjelljes konsumatore.
3. Modeli i sjelljes konsumatore.
4. Modeli i sjelljes konsumatore.
5. Procesi i marrjes se vendimeve.
6. Modeli i sjelljes konsumatore në blerje me anë të agjentëve të blerjes.
7. Modeli i sjelljes konsumatore në blerje me anë të agjentëve të blerjes.
8. Modeli i sjelljes konsumatore në blerje me anë të agjentëve të blerjes.
9. Segmentimi i tregut.
10. Segmentimi i tregut.
11. Segmentimi i tregut.
12. Objekivi në treg.
13. Objekivi në treg.
14. Pozicionimi në treg.
15. Pozicionimi në treg.

Tema 3: Produkti**(10 orë)**

1. Produkti dhe klasifikimet e tij.
2. Produkti dhe klasifikimet e tij.
3. Vendimet për fabrikimin e produktit.
4. Vendimet për fabrikimin e produktit.
5. Vendimet për paketimin dhe etiketimin e produktit.
6. Cikli i jetës së produktit.
7. Cikli i jetës së produktit.
8. Faktoret që ndikojnë në vendosjen e çmimeve.
9. Faktoret që ndikojnë në vendosjen e çmimeve.
10. Strategjitë e çmimeve për produktet e reja.

Tema 4: Shperndarja e produktit**(13 orë)**

1. Strategjitë e rregullimit të çmimeve.
2. Strategjitë e rregullimit të çmimeve.
3. Shitjet me pakicë.
4. Shitjet me pakicë.
5. Vendimet e shitësve me pakicë.
6. Shitjet me shumicë, vendimet e tyre.
7. Shitjet me shumicë, vendimet e tyre.
8. Shitjet me shumicë, vendimet e tyre.

9. Reklama, vendimet kryesore për të.
10. Reklama, vendimet kryesore për të.
11. Promocionet e shitjeve.
12. Promocionet e shitjeve.
13. Relacionet publike.

Tema 5: Konkurrenca

(5 orë)

1. Analizimi i konkurrentëve.
2. Analizimi i konkurrentëve.
3. Strategjitë e konkurrentëve.
4. Strategjitë e konkurrentëve.
5. Strategjitë e konkurrentëve.

4. Ekonomi

(99 orë)

4.1. Ekonomi, kl. 12

(64 orë)

Tema 1: Hyrje në shkencën ekonomike

(2 orë)

1. Konceptet bazë të shkencës ekonomike.
2. Ligjet ekonomike.

Tema 2: Teoria e zgjedhjes ekonomike

(5 orë)

1. Zgjedhja ekonomike dhe drejtëza e buxhetit.
2. Teoria e dobisë.
3. Teoria e dobisë.
4. Kurbat e indiferencës.
5. Kurbat e indiferencës.

Tema 3: Kërkesa, oferta dhe ekuilibri i tregut

(8 orë)

1. Analiza e kërkesës dhe ofertës.
2. Analiza e kërkesës dhe ofertës.
3. Analiza e kërkesës dhe ofertës.
4. Faktorët që ndikojnë në zhvendosjen e kurbës së kërkesës.
5. Faktorët që ndikojnë në zhvendosjen e kurbës së kërkesës.
6. Faktorët që ndikojnë në zhvendosjen e kurbës së kërkesës.
7. Faktorët që ndikojnë në zhvendosjen e kurbës së kërkesës.
8. Ndryshimet në çmim dhe sasinë ekuilibër.

Tema 4: Elasticiteti

(5 orë)

1. Elasticiteti i kërkesës.
2. Elasticiteti i kërkesës.
3. Faktorët që ndikojnë në elasticitetin e kërkesës.
4. Elasticiteti i ofertës.

5. Elasticiteti i ofertës.

Tema 5: Prodhimi dhe kosto

(5 orë)

1. Teoria e prodhimit në SR dhe LR.
2. Teoria e prodhimit në SR dhe LR.
3. Teoria e prodhimit në SR dhe LR.
4. Koncepti i koston dhe analiza e saj.

Tema 6: Format e tregut

(3 orë)

1. Analiza e konkurrencës perfekte.
2. Analiza e konkurrencës perfekte.
3. Analiza e konkurrencës perfekte.
4. Forma monopoliste e tregut.
5. Forma monopoliste e tregut.
6. Forma monopoliste e tregut.
7. Konkurenca monopolistike.
8. Konkurenca monopolistike.
9. Oligopoli dhe modelet e tij.
10. Oligopoli dhe modelet e tij.
11. Oligopoli dhe modelet e tij.

Tema 7: Faktorët e tregut

(4 orë)

1. Analiza e faktorëve të tregut.
2. Analiza e faktorëve të tregut.
3. Analiza e faktorëve të tregut.
4. Zhvendosjet në kurbën e kërkesës për faktorin.

Tema 8: Tregu i Punës

(5 orë)

1. Kurba e kërkesës për punë.
2. Elasticiteti i kërkesës për punë.
3. Elasticiteti i kërkesës për punë.
4. Kurba e ofertës për punë dhe ekuilibri i tregut të punës.
5. Kurba e ofertës për punë dhe ekuilibri i tregut të punës.

Tema 9: Mënyrat e shpërblimit

(4 orë)

1. Paga në tregje të ndryshme pune.
2. Paga në tregje të ndryshme pune.
3. Sindikatat dhe ndikimi i tyre në tregun e punës.
4. Sindikatat dhe ndikimi i tyre në tregun e punës.

Tema 10: Shpërndarja e të ardhurave dhe varfëria

(3 orë)

1. Shpërndarja e të ardhurave, pabarazia në shpërndarjen e tyre.
2. Shpërndarja e të ardhurave, pabarazia në shpërndarjen e tyre.

3. Matja e pabarazisë në të ardhura.

Tema 11: Interesat, renta dhe fitimi (3 orë)

1. Renta si çmimi i tokës.
2. Interesi si çmimi i kapitalit.
3. Interesi si çmimi i kapitalit.

Tema 12: Matja e produktit kombëtar (6 orë)

1. Produkti i përgjithshëm kombëtar.
2. Dy mënyrat e llogaritjes së GDP.
3. Dy mënyrat e llogaritjes së GDP.
4. Dy mënyrat e llogaritjes së GDP.
5. GDP dhe ndryshimi i çmimeve.
6. Produkti kombëtar dhe mirëqenia ekonomike.

Tema 13: Kërkesa dhe oferta agregate (6 orë)

1. Objektivat dhe instrumentet makroekonomikë.
2. Kurba e kërkesës agregate.
3. Kurba e kërkesës agregate.
4. Kurba e ofertës agregate.
5. Kurba e ofertës agregate.
6. Ekuilibri makroekonomik.

Tema 14: Ciklet e biznesit (1 orë)

1. Ciklet e biznesit dhe fazat e tij.

Tema 15: Konsumi dhe investimet (4 orë)

1. Konsumi dhe funksionet e tij.
2. Konsumi dhe funksionet e tij.
3. Konsumi dhe funksionet e tij.
4. Konsumi dhe funksionet e tij.
5. Konsumi dhe kursimi.

4.2. Ekonomi, kl. 13 (35 orë)

Tema 1: Papunësia (4 orë)

1. Papunësia.
2. Papunësia.
3. Matja e papunësisë.
4. Matja e papunësisë.

Tema 2: Inflacioni (10 orë)

1. Inflacioni dhe indekset e çmimeve.

2. Inflacioni dhe indeskset e çmimeve.
3. Llojet e inflacionit.
4. Llojet e inflacionit.
5. Kostot e inflacionit.
6. Kostot e inflacionit.
7. Kostot e inflacionit.
8. Raporti papunësi – inflacion. Kurba e Philipsit.
9. Raporti papunësi – inflacion. Kurba e Philipsit.
10. Raporti papunësi – inflacion. Kurba e Philipsit.

Tema 3: Politika fiskale

(7 orë)

1. Politika fiskale.
2. Politika fiskale.
3. Politika fiskale.
4. Politika fiskale.
5. Veprimtaria e politikës fiskale.
6. Veprimtaria e politikës fiskale.
7. Veprimtaria e politikës fiskale.

Tema 4: Paraja dhe sistemi bankar

(14 orë)

1. Funkzionet e parasë.
2. Komponentët e ofertës monetare.
3. Kërkesa për para.
4. Kërkesa për para.
5. Bankat dhe aktiviteti i tyre.
6. Bankat dhe aktiviteti i tyre.
7. Banka Qëndrore dhe funksionet e saj.
8. Banka Qëndrore dhe funksionet e saj.
9. Instrumentet e politikës monetare.
10. Instrumentet e politikës monetare.
11. Instrumentet e politikës monetare.
12. Tregu monetar.
13. Tregu monetar.
14. Tregu monetar.